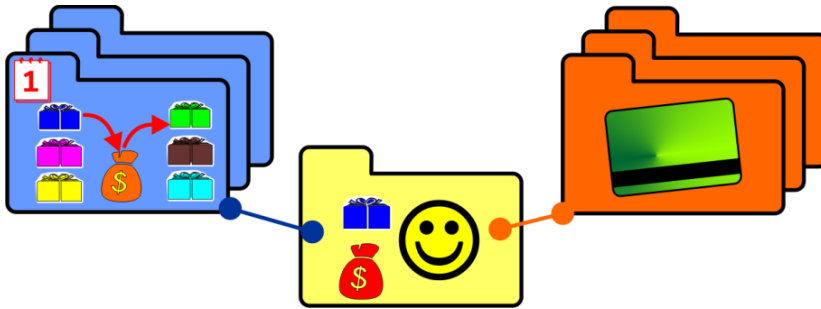


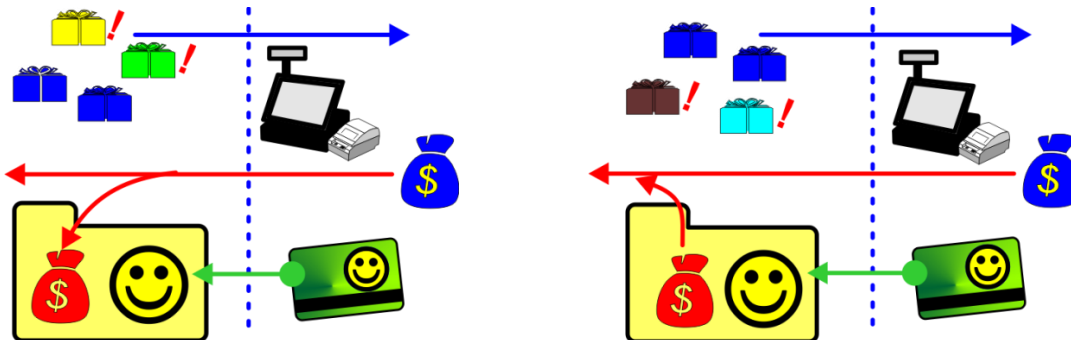
1.1.1. БОНУСЫ И КАК ИХ ИСПОЛЬЗОВАТЬ

- В системе под Бонусами подразумеваются виртуальные “Пункты”, которые позволяют организовать систему поощрений Клиентов за покупку Товаров.

ВНИМАНИЕ!!! В текущей версии системы под “Пунктами” подразумеваются Деньги.



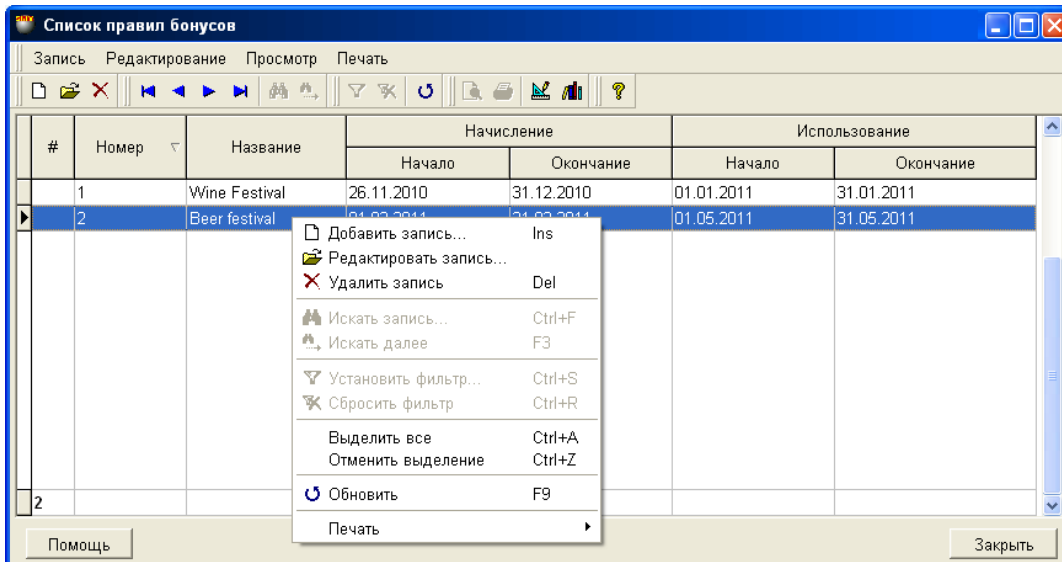
- Бонусные Правила определяют, при покупке каких Товаров (Групп Товаров) сколько Бонусов начисляется Клиенту, и на покупку каких Товаров (Групп Товаров) он может их потратить. Имеется возможность задать так же отдельные периоды времени для Начисления и Использования Бонусов. Сами Бонусные Правила хранятся в Справочнике Бонусных Правил.
- Бонусное Правило можно привязать к любому Клиенту. Для того, что бы торговое оборудование при оформлении продажи могло идентифицировать Клиента, к нему так же должен быть привязан какой либо Идентификатор, например – магнитная карточка.
- Привязка Идентификаторов и Бонусных Правил к Клиентам задается в Справочнике Клиентов (Закладка КЛИЕНТ/КРЕДИТ). Там же можно посмотреть текущий баланс накопленных Бонусов. Кроме того, баланс Бонусов клиента всегда можно пополнить и вручную в разделе программы ДЕНЬГИ / ПОПОЛНЕНИЕ БОНУСНОГО ОСТАТКА.



- Если во время оформления продажи товаров на торговом оборудовании Клиент был идентифицирован как Клиент, к которому привязано Бонусное Правило, то в соответствии с этим Правилем за покупку определенных Товаров ему будут начисляться Бонусы.
- При оформлении следующей продажи товаров этому же Клиенту, после его идентификации, у него появится возможность расплатиться накопленными Бонусами за товары в соответствии с Бонусным Правилем.

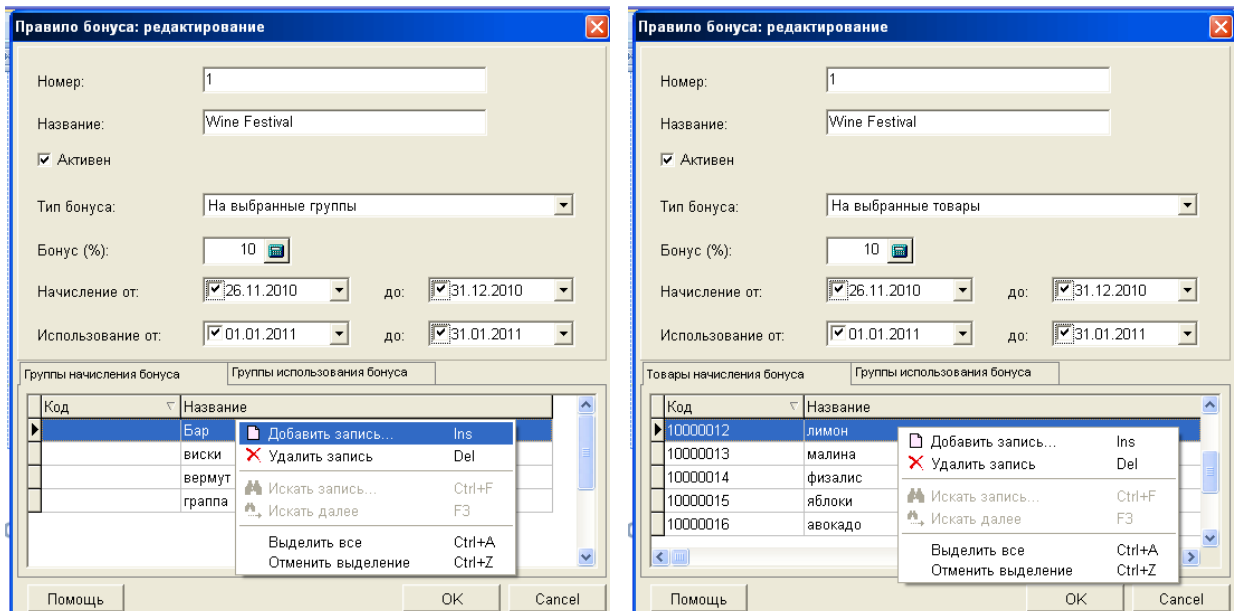
ВНИМАНИЕ!!! Чтобы эффективно использовать все возможности Бонусов торговое оборудование должно поддерживать работу с Бонусной системой так как, например, это делают BRIO ACTIVE POS, BRIO ACTIVE POS Oil, или POS BRIO OneTouch Pro.

1.1.2. СПРАВОЧНИК БОНУСОВ



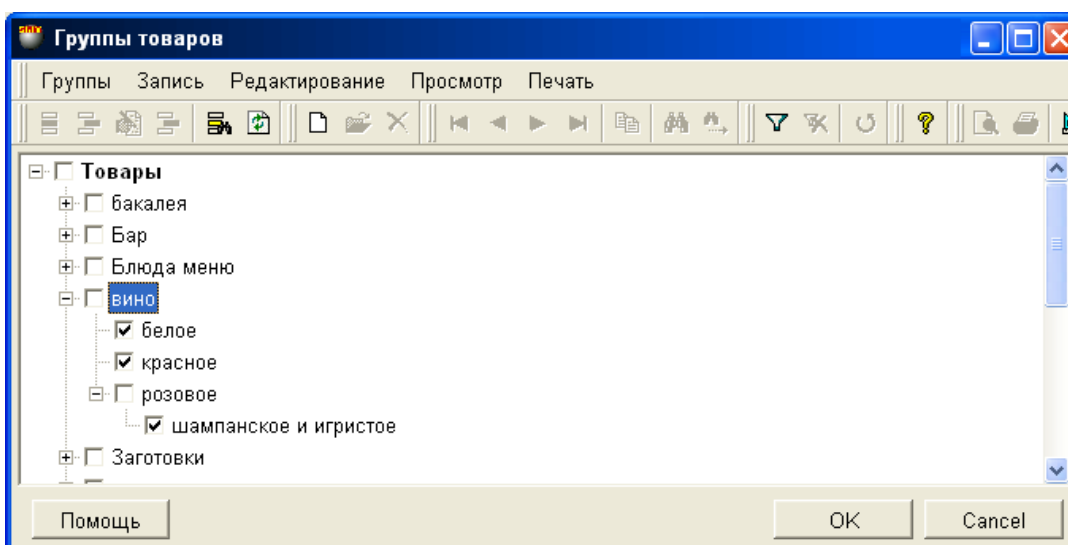
- На рисунке показана экранная форма Справочника Бонусных Правил. В заголовке формы – Название Справочника, строка меню и панель инструментов с клавишами, дублирующими некоторые команды меню. В окне находится таблица со списком Бонусных Правил и их параметрами.
- Нажатие курсора на заголовках столбцов таблицы приведет к сортировке полей в алфавитном порядке. Набор полей таблицы не может быть изменен, но ширину столбцов и их порядок расположение всегда можно отредактировать простым перетаскиванием границы или самого столбца
- По нажатию правой клавиши мышки открывается контекстное меню для работы с тем Правилем, на которое указывает курсор.

1.1.3. СПРАВОЧНИК БОНУСОВ / РАБОТА С БОНУСАМИ



- На рисунке - экранные формы для добавления нового или редактирования данных имеющегося Правила Бонусов. В соответствующих полях находятся параметры Правила, в случае редактирования, или пустые поля в случае ввода нового Правила Бонусов. Для создания нового Правила Бонусов следует ввести его данные и нажать клавишу [OK].
 - **Номер:** - Поле для ввода порядкового номера Правила Бонусов. Система присваивает этот номер автоматически, но его можно ввести и вручную.
 - **Название:** - Название Бонусного правила.

- **Активен:** - Если флажок активен, то Правило будет использоваться системой. Можно создавать неограниченное количество Правил Бонусов, сделав активными только те, которые необходимы.
- **Тип Бонуса / На все продажи:** - Начисление Бонусов как процента от суммы всего счета или чека за любые товары.
- **Тип Бонуса / На выбранные группы:** - Начисление Бонусов как процента от суммы в счете или чеке только за те товары, которые входят в выбранные группы Товаров.
- **Тип Бонуса / На выбранные товары:** - Начисление Бонусов, как процента от суммы в счете или чеке только за выбранные Товары.
- **Бонус (%):** - Процент от общей суммы купленных Бонусных Товаров, который определяет количество начисляемых Клиенту Бонусных Пунктов.
- **Начисление От.../До...:** - Дата начала и окончания периода, в течение которого будут начисляться Бонусы в соответствии с этим Правилем.
- **Использование От.../До...:** - Дата начала и окончания периода, в течение которого накопленные, в соответствии с этим Правилем Бонусы, можно использовать.
- **Группы начисления Бонуса:** - Список Групп Товаров, за покупку товаров из которых начисляются Бонусы. (Закладка появляется только при выборе Типа Бонуса/На выбранные группы.)
- **Товары начисления Бонуса:** - Список конкретных Товаров, за покупку которых начисляются Бонусы. (Закладка появляется только при выборе Типа Бонуса/На выбранные товары.)
- **Группы использования Бонуса:** - Список Групп Товаров, на оплату товаров из которых можно потратить накопленные в соответствии с данным Правилем Бонусы.
- Для добавления или редактирования списка Групп Товаров или Товаров следует выбрать соответствующий пункт контекстного меню. При этом откроется дополнительная экранная форма, в которой можно будет выбрать Группы, или экранная форма Справочника Товаров, в которой можно выбрать Товары.



ВНИМАНИЕ!!! При выборе Групп Товаров (Как для Начисления, так и для Использования Бонусов) следует выбирать только Конечные Группы в нужных ветках структуры групп! Если в показанном на рисунке примере вместо отдельного выбора конечных Групп БЕЛОЕ И КРАСНОЕ выбрать только Группу Вино, то подгруппы БЕЛОЕ и КРАСНОЕ обрабатываться не будут!